



BZB

Bildungszentren des
Baugewerbes e.V.

Bildungszentren des Baugewerbes e.V.

Verhandlungsführung für Bauunternehmer

www.bzb.de



Verhandlungsführung für Bauunternehmer

Ihre Erfolgsstrategie für mehr Gewinne und weniger Konflikte



BZB

Preis:	750,00 €
Termin:	VFB 2/26 12.10. – 13.10.2026
Lehrgangsort:	BZB Krefeld
Zeit:	Mo.-Di. 9.30 - 16.30 Uhr
Dauer:	16 U-Stunden

Weitere Informationen finden Sie auf www.bzb.de oder sprechen Sie uns gerne direkt an.



Ihre Ansprechpartnerin



Ulrike Groth

☎ +49 (0) 2151 5155-35

@ ulrike.groth@bzb.de

Inhalt

Im 2-tägigen Intensivseminar „**Verhandlungsführung für Bauunternehmer**“ lernen Entscheider*innen im Baugewerbe, Verhandlungen gezielt vorzubereiten und erfolgreich zu führen. Sie entwickeln klare Ziele, analysieren Ihre Verhandlungspartner und setzen praxiserprobte Kommunikationstechniken direkt ein. Realistische Übungen und Simulationen sichern den Transfer in Ihren Baustellen- und Projektalltag.

Tag 1 vermittelt die Grundlagen und Strategien für Preis-, Termin- und Vertragsverhandlungen.

Tag 2 fokussiert Gesprächsführung, den Umgang mit schwierigen Verhandlungspartnern sowie wirksame Taktiken, um Angriffe souverän abzuwehren.

Nach dem Seminar treten Sie in Bauverhandlungen sicher, überzeugend und ergebnisorientiert auf – und sichern Ihrem Unternehmen klare Vorteile.

In dem 2-tägigen Lehrgang „Verhandlungsführung für Bauunternehmer“ lernen Sie, Verhandlungen systematisch vorzubereiten.

Sie entwickeln klare Ziele, analysieren Ihre Verhandlungspartner und wenden gezielt effektive Kommunikationstechniken an. Durch praxisnahe Übungen und Simulationen festigen Sie Ihr Wissen und stärken Ihre Fähigkeiten, um in jeder Verhandlung souverän und überzeugend aufzutreten.

Tag 1: Voraussetzungen für erfolgreiche Verhandlungen und Verhandlungsstrategien / Dauer: 8 Unterrichtseinheiten

Tag 2: Gesprächsführung, besondere Verhandlungssituationen und Verhandlungstaktiken / Dauer: 8 Unterrichtseinheiten

Zielgruppe

Geschäftsinhaber*innen, Selbständige, Betriebsleitende, Meister*innen, Handwerker*innen, die Verhandlungen mit Kunden*innen und/oder Lieferanten führen.

Schwerpunkte

Tag 1 (8 Unterrichtseinheiten)

- Praxisnahe Einführung in Bauverhandlungen
- Grundlagen für erfolgreiche Ergebnisse im Baugewerbe
- Verhandlungssimulationen - Übungsphase I
- Verhandlungsrahmen analysieren & Strategie festlegen
- Zielgerichtete Verhandlungsabschlüsse realisieren
- Verhandlungssimulationen - Übungsphase II

Verhandlungsführung für Bauunternehmer

Ihre Erfolgsstrategie für mehr Gewinne und weniger Konflikte



BZB

Preis:	750,00 €
Termin:	VFB 2/26 12.10. – 13.10.2026
Lehrgangsort:	BZB Krefeld
Zeit:	Mo.-Di. 9.30 - 16.30 Uhr
Dauer:	16 U-Stunden

Weitere Informationen finden Sie auf www.bzb.de oder sprechen Sie uns gerne direkt an.



Ihre Ansprechpartnerin



Ulrike Groth

☎ +49 (0) 2151 5155-35

@ ulrike.groth@bzb.de

Tag 2 (8 Unterrichtseinheiten)

- Kommunikation & Gesprächsführung in Bauverhandlungen
- Effektive Verhandlungstaktiken für die Baupraxis
- Umgang mit besonderen und schwierigen Verhandlungssituationen
- Mehrphasige Verhandlungssimulationen – Übungsphase III
- Abschlussphase: Reflexion & individuelles Feedback

Nutzen

Sie gewinnen im Seminar „Verhandlungsführung für Bauunternehmer“ diese persönlichen und strategischen Vorteile.

- Erfolgreiches Verhandlungs-Mindset: Sie entwickeln Denkweisen und Strategien, die Top-Verhandler auszeichnen.
- Sie bereiten Verhandlungen professionell vor: Strukturierte Analyse, Zieldefinition und Argumentationsaufbau.
- Gesprächsführung in Verhandlungen: Sie können effektive Techniken verstehen, üben und sicher anwenden.
- Sie nutzen Verhandlungstaktiken gezielt und wehren Angriffe souverän ab.
- Sie können schwierige Verhandlungssituationen meistern – z.B. Verhandeln unter Druck, mit starken Gegnern oder in Krisenszenarien.

Sonstiges

Wir legen besonderen Wert auf einen direkten Praxisbezug und stellen den konkreten Nutzen für Bau- und Handwerksbetriebe ins Zentrum unseres Trainingsangebots. Dafür kooperieren wir mit [PONTES Mediation & Verhandlungsberatung GmbH](#), einem Experten, der die Inhalte und Moderation auf die Abläufe der Baubranche zugeschnitten hat.

Weiteres



Dieses Seminar können wir Ihnen als Inhouse-Lehrgang anbieten.



Zur Webansicht des Seminars QR-Code scannen.

Verhandlungsführung für Bauunternehmer

Ihre Erfolgsstrategie für mehr Gewinne und weniger Konflikte



BZB

Preis: 750,00 €
Termin: VFB 2/26 12.10. – 13.10.2026
Lehrgangsort: BZB Krefeld
Zeit: Mo.-Di. 9.30 - 16.30 Uhr
Dauer: 16 U-Stunden

Weitere Informationen finden Sie auf www.bzb.de oder sprechen Sie uns gerne direkt an.



Ihre Ansprechpartnerin



Ulrike Groth

☎ +49 (0) 2151 5155-35

@ ulrike.groth@bzb.de

Anfahrt

Anreise mit der Bahn

Zielbahnhof Krefeld-Oppum, Fußweg ca. 10 Minuten, über Hauptstraße, Korekamp, Bökendonk.

Anreise mit öffentlichen Verkehrsmitteln

Buslinie 052 ab Krefeld Hauptbahnhof bis Haltestelle „Geschwister-Scholl-Schule“ oder „Bökendonk“.



Adresse

BZB Krefeld

Bökendonk 15-17, 47809 Krefeld

Kontakt

Telefon 02151 5155-30 | Telefax 02151 5155-89

E-Mail: akademie@bzb.de

Rabatte

Profitieren Sie von unserem Rabattsystem. Dieses besteht aus einem Frühbucherrabatt, einem Mitglieder- bzw. Azubirabatt und einem Leistungsrabatt und lässt sich prägnant mit „3*5“ beschreiben. Eine Auflistung der Verbände und Institutionen, bei denen der Mitgliederrabatt gewährt wird sowie weitere Infos finden Sie unter www.bzb.de.

Allgemeine Geschäftsbedingungen

Unsere allgemeinen Geschäftsbedingungen und Datenschutzerklärung finden Sie auf unserer Website unter: www.bzb.de/agb bzw. www.bzb.de/datenschutz. Auf Wunsch senden wir Ihnen diese auch in gedruckter Form zu.

Anmeldung

Kosten: 750,00 €

Zahlung: durch Überweisung nach Erhalt der Rechnung

Termin: VFB 2/26 12.10. – 13.10.2026

Rechnungsanschrift

Firma* _____
Straße* _____
PLZ, Ort* _____
Tel./Fax _____
E-Mail* _____

Lehrgangsteilnehmer

☐ Herr ☐ Frau

Name* _____
Vorname* _____
Geburtsdatum* _____
Straße* _____
PLZ, Ort* _____
Tel./Fax _____
E-Mail* _____

Mit Ihrer Unterschrift erklären Sie sich mit den allgemeinen Geschäftsbedingungen und der Datenschutzerklärung einverstanden.

Ort, Datum, Unterschrift/Stempel

Mitgliedschaft

☐ Wir sind Mitglied in einem Verband oder einer Institution, bei denen der Mitgliederrabatt gewährt wird. (Nachweis muss beigelegt werden)



Bildungszentren des Baugewerbes e. V. **(BZB)**
Bökendonk 15-17, 47809 Krefeld

02151 5155-30
02151 5155-89
akademie@bzb.de
www.bzb.de